

« SAUVEGARDE DES COMMERCES EN MILIEU RURAL »
RETOURS D'EXPERIENCES DU RESEAU BRUDED

Rencontre du 2/10/12 à Lopérec En partenariat avec le Pays COB et l'ALECOB



Des communes s'engagent ...



- → Un retour d'expériences non exhaustif
- → Présenter un « panel » de moyens d'action, portés par des élus
- **→** Démarche au niveau communal ou intercommunal
- → Focus sur un outil, au sein d'une démarche globale
- → Pour s'inspirer et tendre à élargir sa réflexion



FAVORISER LE COMMERCE À TRAVERS SA POLITIQUE D'URBANISME

☐ <u>L'exemple de Mordelles (35) - 7300 habitants</u>

80 commerces dynamiques et variés

Dédier des zones au commerce :

- → Des locaux réservés au commerce dans le PLU
- → Achat de maisons R+1 du bourg et revente sous condition d'un bail commercial au RDC

Agir sur la diversité des commerces :

- Après accord de la CCI et de la CMA, vote par le conseil municipal du droit d'instituer un droit de préemption sur les fonds artisanaux, de commerce et les baux commerciaux dans un périmètre défini (loi du 2/8/2005 et son décret d'application du 28/12/2007)
- → La commune dispose d'un an pour rétrocéder le fonds artisanal, de commerce ou le bail commercial selon les clauses fixées par le conseil municipal qui permettent d'assurer le respect des objectifs de diversité de l'activité commerciale ou artisanale

ZAC Plaisance:

- → 125 logements (9000 m²)
- → 1700 m² de commerces
- → 600 m² de services

"Le commerce appelle le commerce"







FAVORISER LE COMMERCE À TRAVERS L'AMÉNAGEMENT DU BOURG

☐ L'exemple de Gueltas (56) — 550 habitants

Lors des travaux de réaménagement du bourg, une terrasse est construite pour le bar-épicerie-dépôt de pain en 2011



☐ <u>L'exemple de Riec-sur-Bélon (29) – 4250 habitants</u>

Place couverte dédiée notamment au marché en lieu et place d'un ancien parking



Avant:



Après:



ACHETER LES MURS, LE FONDS DE COMMERCE, LA LICENCE IV

☐ <u>L'exemple de la communauté de communes du Val d'Ille (35) – 18 700 habitants</u>

Achat de 8 commerces

Rester propriétaire des murs

- → Dédier le local au commerce
- → Maitriser la rénovation du bâtiment

Rester propriétaire du fonds de commerce

- → Faciliter la reprise du commerce
- → Pas le même type de gérant

Voir aussi : Saint-Ganton (35) - boulangerie, restaurant



La licence IV achetée 5000€ à l'ancien commerce a été revendue 1€ symbolique au gérant sous condition : en cas de départ, elle est revendue au même tarif et prioritairement à la mairie





LIMITER LA FACTURE ÉNERGÉTIQUE



☐ L'exemple de la CCVI (35) – 18 700 habitants

Objectifs:

- → Limiter la consommation d'énergie
 Bilan carbone, durabilité commerce (alléger la facture)
- → Aller vers des énergies renouvelables produites sur place, ou qui le deviendront (bois granulés)

 Autonomie énergétique

Réalisations : investir peu à peu, en fonction des besoins

- → Saint Germain-sur-Ille épicerie :

 Remplacement du chauffage électrique par un poêle à granulés dans le logement bilan des dépenses prévu sur 2 ans à multiplier si résultats ok
- → Langouët bar :

 Double vitrage, isolation porte, poêle à granulés dans le bar
- → Guipel boulangerie :

 Isolation du logement (murs, combles), solaire thermique pour l'ECS projet d'isolation du bâtiment du fournil
- → Saint Médard sur Ille bar-restaurant :

 Projet de rénovation du bâtiment





CHOISIR LE "BON" GÉRANT



☐ <u>L'exemple de Plouégat-Moysan (29)</u> — 650 habitants

- Une gérante professionnelle, accueillante, issue du monde rural
- S'adapte à la demande

 Horaires bien adaptés, ouverture le dimanche après-midi si besoin, sandwichs à la demande, livraison possible, jeu de fléchette, résultats du foot local, TV si besoin, ...

☐ <u>L'exemple de Landudal (29) – 800 habitants</u>

- → Objectif : des prix comparables à la GMS
- → Gérant = directeur d'1 GMS locale

 Professionnalisme, accès aux 1500 produits les
 + vendus, commande commune avec GMS,
 souplesse de gestion stockage et livraison, ...





S'OUVRIR À UN MODE DE GÉRANCE ALTERNATIF



☐ <u>L'exemple de Trémargat (22) – 180 habitants</u>

Un bar et une épicerie associatifs

- → Café acquis par la commune dans les années 90 mis en gérance repris par une association en 2009 espace de rencontres, de culture et d'échanges
- Après enquête auprès de la population, extension pour épicerie

inauguration le 28/9/12 – produits locaux, bios ou durables ouverture 2h, 3-4 fois/semaine – permanence par bénévoles Coût 110.000€ dont 28.000€ pour achat bâtiment – 70.0000€ de subventions (Pays COB, CCKB, ...)

Voir aussi : Langouët (35) - bar

☐ <u>L'exemple de Bouvron (44) – 2860 habitants</u>

Un magasin paysans

- → Groupement de 6 paysans vente directe au consommateur de produits bios et fermiers en cœur de bourg, du mardi au vendredi
- → Convention d'occupation précaire de l'ancien presbytère + un an de loyer gratuit A l'issue de la 1ère année, versement d'une contribution au CCAS







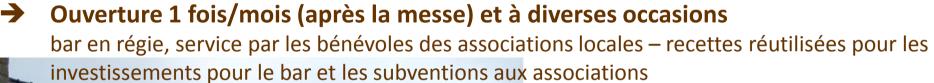
BRUDED

OPTER POUR UN MODE DE GÉRANCE ALTERNATIF

☐ <u>L'exemple de Tréouergat (29) – 300 habitants</u>

Un bar communal

- Fermeture du bar en 2007 rachat licence IV par la mairie
- → Bâtiment acquis 20 ans plut tôt, rénové dans années 90 achat équipement, formation secrétaire (licence IV) réouverture 3 ans plus tard









☐ L'exemple de Quistinic (56) –1430 habitants

Marché créé par la municipalité en 2009

- 1er marché, avant 2 bouchers en vente ambulante en matinée
- → Projet initié suite à la demande d'une nouvelle maraichère bio choix d'un marché de fin de journée
- Recherche par les élus de nouveaux vendeurs qualitatif – poissonnier, plats marocains, pizzas – reste à "étoffer"
- → Portraits des commerçants dans le bulletin municipal
- → Acceptation par les vendeurs "fixes" crêperie, épicerie
- Animations musicales, ...

Voir aussi : Rosnoën (29), Saint-Urbain (29)





PROMOUVOIR LE « CONSOMMER LOCAL »



☐ L'exemple de la CCVI (35) – 18 700 habitants

Opération « Préférez local » - lancée en décembre 2009

→ Dynamiser les petits commerces locaux en difficulté / Répondre aux attentes de la population / Promouvoir les producteurs locaux

Fédérer les commerçants-artisans pour des achats groupés auprès de producteurs locaux / Mutualiser les frais de logistique / Rendre visible leur action avec un label

Constitution d'une association de producteurs et commerçants

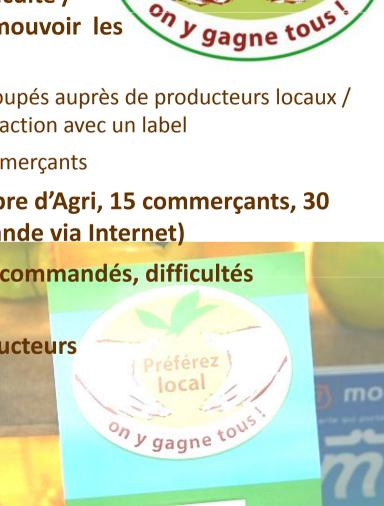
→ Projet Odesca – Acteurs impliqués : CCI, Chambre d'Agri, 15 commerçants, 30 producteurs et 1 prestataire logistique (commande via Internet)

Difficultés rencontrées : faiblesse des volumes commandés, difficultés logistiques, démobilisation

Points positifs : rencontres commerçants/producteurs

→ Recherche d'autres pistes :

- cartographie des acteurs
- intégrer la restauration collective ?



Préférez



AMENER LES PROMENEURS VERS LES COMMERCES ET PRODUCTEURS

☐ <u>L'exemple de Rosnoën (29) – 1000 habitants</u>

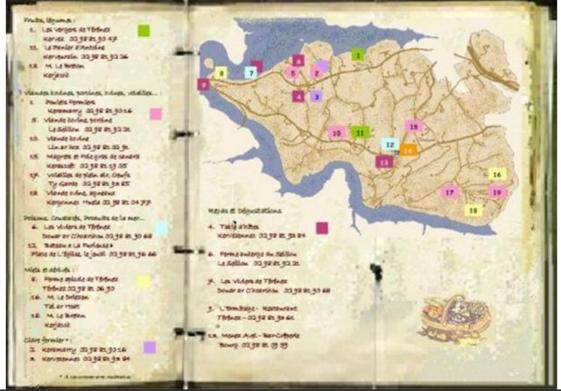
La route des saveurs

pommes et poires de Kervez, volailles de Keramary, viande et plat préparé de limousine, veau et porc du Seillou, crustacés coquillages et truite de mer des viviers de Térénez, produit de la ruche de Térénez, cidre maison de Kervezennec, viandes blondes d'Aquitaine à Lin-ar-Hoz, légumes de saisons à Kerveuzin, foie gras et confits de Kerhascoët, oeufs et volaille de Ty-Garde, miel de Tal-ar-Hoat et de Kerjacob, moutons de Kergonnec...

Goûts et Saveurs authentiques,
Savoir-faire et Convivialité...

Partez à la découverte de notre
terroir : les lieux de ventes
directes, les marchés et les escales
gourmandes sur la Route des
Saveurs de Rosnoën...





Voir aussi : comcom du Yeun Elez (29)

S'APPROVISIONNER DANS LES COMMERCES LOCAUX



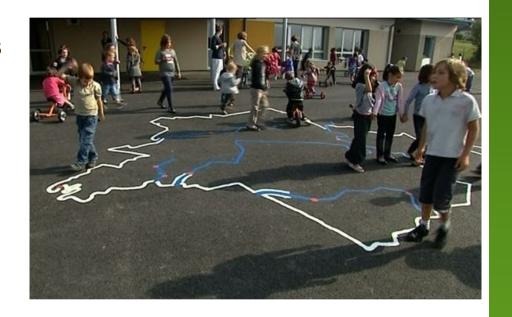
☐ <u>L'exemple de Saint Ganton (35) – 425 habitants</u>

- → Une nouvelle école construite en briques de terre crue avec les parents
- → Un commerce local fragile

1991 : 2 derniers commerces en difficulté Achat/rénovation d'une épicerie – station essence

Achat/rénovation d'un restaurant-bardépôt de pain Propriétaire aussi des fonds de commerce

C'est le restaurant qui cuisine et livre la cantine de l'école



L'exemple de Langouët (35), La Chapelle-Thouarault (35), Saint-Lunaire (35), ...

Achat de produits à des commerces locaux (boulangerie, boucher, épicerie...) pour la cantine de l'école



☐ L'exemple de l'Ile de Sein (29) –210 habitants (150 l'hiver, 1000 l'été)

Une question de survie

- → Les commerces sont indispensables au maintien de la vie sur l'île l'hiver... et inversement
- → Les commerçants habitent eux-mêmes l'île et participent au maintien des services (école, médecin, ...)
- → Les tarifs sont plus chers que sur le continent : les Sénans doivent jouer le jeu
- → Les élus s'impliquent dans la sauvegarde des commerces (recherche de locaux, de gérants, négociation des tarifs de transports, communication, ...)
- → Autres facteurs favorables au commerce : un nombre d'habitants qui ne décline pas, un tourisme régulier sur l'année
- Nécessité aussi d'agir aussi sur l'habitat, le risque de submersion, la qualité de vie, le maintien des services, l'activité économique, ...







BRETAGNE RURALE ET RURBAINE
POUR UN DEVELOPPEMENT DURABLE
19 RUE DES CHÊNES - 35630 LANGOUËT
WWW.BRUDED.ORG

Des communes s'engagent ...









